

EIN ASS IM ÄRMEL FÜR ALLE

# Die eine effizientere Organisation anstreben

Für die meisten Unternehmen und Organisationen ist die Umstellung auf einen effizienteren und stärker digitalisierten Betrieb eine große und zeitaufwändige Aufgabe. Deshalb ist es wichtig, sich auf Initiativen zu konzentrieren, die mit geringen Mitteln schnell implementiert werden können und in mehreren Bereichen unmittelbar positive Ergebnisse erzielen.

Die Umstellung auf die intelligente Rechnungs- und Zahlungslösung von Billogram ist eine einfache Möglichkeit, den Großteil des Kundenkontakts zu digitalisieren und gleichzeitig die eigenen Prozesse zu automatisieren. Das Ergebnis ist ein reibungsloserer Ablauf für Sie und Ihre Kundinnen und Kunden – bei jeder Zahlung.



## So sparen Sie mit Billogram Zeit und Geld

### Schneller Einstieg

Die Implementierung dauert in der Regel 3–5 Monate, wobei der Großteil der Arbeit ausschließlich von Billogram durchgeführt wird. Einer unserer Energiekunden hatte den Dienst nach 45 internen Projektstunden fertig implementiert.

### Einfach zu integrieren

Billogram wird über eine API oder Hybridverbindung in Ihr Geschäftssystem eingebunden und für alle gängigen Geschäftssysteme sind bereits vorkonfigurierte Verbindungen verfügbar

### Heute zukunftssicher werden

Der Dienst ist auf Veränderung ausgelegt und wird ständig weiterentwickelt, um den Anforderungen der Verbraucherinnen und Verbraucher von morgen gerecht zu werden. Das bedeutet unter anderem, dass neue Versand- und Zahlungsmethoden ohne zusätzlichen Kosten- und Arbeitsaufwand für Sie ergänzt werden.

### Mehr Zahlungen schneller erhalten

Mit kurzen Zustellzeiten, einfachen Zahlungsmethoden und freundlichen Zahlungserinnerungen vor dem Fälligkeitsdatum verbessert Billogram Ihren Cashflow und die Zuverlässigkeit Ihrer Prognosen..

### Bessere Kontrolle bei geringerem Arbeitsaufwand

Billogram ermöglicht Ihnen, Versand- und Forderungsketten nach Ihren eigenen Wünschen zu automatisieren. Auf diese Weise erhalten Sie Zeit zurück, die stattdessen zur Verbesserung der Behandlung von Mahn- und Inkassovorgängen genutzt werden kann.

### Tools für eine stärkere Digitalisierung

Unternehmen, die unsere Konvertierungstools nutzen, stellen jeden Monat 3–5 % ihrer Kundinnen und Kunden auf den digitalen Versand um. Der Anteil automatischer Zahlungen steigt ebenfalls um bis zu 50 % im ersten Jahr. Diese werden von den Kundinnen und Kunden direkt über die Rechnung aktiviert und sorgen für weniger Fehlzahlungen und Kundendienstanfragen sowie eine geringere Abwanderungsquote.

